

Das Kompetenzzentrum Schweiz - Deutschland  
mit dem dazugehörigen Netzwerk

SWISS  
GERMAN  
CLUB



# BRÜCKENSCHLAG



AUSGABE **01**  
**2017**

**SWISS GERMAN CLUB – WER SIND WIR?**

**RÖDL & PARTNER – STELLT SICH VOR**

**SWISS GERMAN CLUB AKTIVITÄTEN / TERMINE**



Fritz Burkhalter, Gründer und Präsident

Liebe Leserin  
Lieber Leser

Sie halten den ersten „Brückenschlag“ des Swiss German Club, dem Kompetenzzentrum Schweiz-Deutschland mit dem dazugehörenden Netzwerk, in der Hand.

Mit dem „Brückenschlag“ will der Swiss German Club mit einem Businessmitglied, vorliegend mit „Rödl & Partner“, Unternehmen ansprechen, die sich für den Auf- und Ausbau ihrer grenzüberschreitenden wirtschaftlichen Tätigkeit Schweiz-Deutschland interessieren. Sie erhalten Einblick in eine spezifische Unterstützung des Partners, es werden Stolpersteine bei der Umsetzung des Marktausbaus aufgezeigt und konkrete Lösungsansätze skizziert.

Das Businessmitglied Rödl & Partner, Beratungs- und Wirtschaftsprüfungsgesellschaft mit Hauptsitz und Niederlassungen in Deutschland, mit Niederlassungen in der Schweiz und in insgesamt 50 Ländern kann im Netzwerk des Swiss German Club Interessenten in diesem Bereich kompetent unterstützen.

Im Netzwerk des Swiss German Club decken weitere Mitglieder, ergänzend zur eigenen Kompetenz, das gesamte Spektrum an Dienstleistungen von der Analyse der Märkte bis zur Wirtschaftsförderung mit umfassenden Gründungs- und Ansiedlungsunterstützungen ab, welches ein Unternehmen bei der Internationalisierung in Anspruch nehmen will.

Nun wünsche ich Ihnen Inspiration und Anregungen bei der Lektüre. Zögern Sie nicht, Rödl & Partner oder den Swiss German Club bei einer Frage oder für eine Auskunft zu kontaktieren – wir freuen uns auch über ein persönliches Treffen.

## Willkommen im Swiss German Club

Das Kompetenzzentrum Schweiz-Deutschland mit dem dazugehörenden Netzwerk

### Wer ist Mitglied?

Privatpersonen und Persönlichkeiten aus Wirtschaft, Politik & Gesellschaft aus CH und DE, die die wirtschaftliche und politische Zusammenarbeit CH-DE schätzen und nachhaltig unterstützen wollen

### Was sind unsere Ziele?

Unternehmen strategisch, grenzüberschreitend aufbauen und operativ begleiten

Zusammenarbeit der Unternehmen in beiden Ländern fördern / Gemeinsame Lösungsfindung bei strategischen und unternehmerischen Fragen

Visionen teilen – den Dialog fördern – grenzüberschreitende Umsetzung – Partnerschaften und Kooperation bilden – Business Partner zusammenführen – kompetente Zusammenarbeit

## „Fühlen Sie sich wohl bei uns!“

Im Swiss German Club treffen sich Persönlichkeiten aus Unternehmen, Wirtschaft, Politik, Verwaltung, Verbänden, Kultur, Sport und dem „Privatleben“, um sich in entsprechendem Rahmen weiterführend auszutauschen und die schweizerisch – deutschen (Wirtschafts-) Beziehungen zu pflegen und auszubauen.

Mitglieder des Swiss German Club profitieren von einem interdisziplinären, grenzüberschreitenden Netzwerk, der Kompetenz des Clubs sowie von den Erfahrungen seiner Mitglieder aus der Schweiz und Deutschland.

Generieren Sie als Businessmitglied im Swiss German Club neue Geschäfte in der Schweiz und/oder in Deutschland, wie der Partner dieser 1.ten Ausgabe unser geschätztes Businessmitglied Rödl & Partner.

„Herzlich willkommen im Swiss German Club!“  
Fritz Burkhalter, Gründer und Präsident



SWISS GERMAN CLUB GMBH  
Löwenplatz 3  
CH-3303 Jegenstorf bei Bern  
Fon +41 (0)031 763 30 03  
Fax +41 (0)031 763 30 05  
info@swiss-german-club.ch  
www.swiss-german-club.ch



Event vom Dienstag, 06. Juni 2017  
mit SkyWork Airlines AG und Flughafen Bern AG,  
Bern/Belp

Event vom Donnerstag, 30. März 2017  
mit UBS / CMS Law.Tax, Zürich



Kommende Events:

Dienstag, 21. November 2017 – Schweizer Gespräch  
(Firmengründung, Marktaufbau-/Ausbau in der CH), Berlin

Dienstag, 05. Dezember 2017 - Netzwerk-Anlass „CH-DE“, Region Bern

**RÖDL & PARTNER: PIONIERGEIST SEIT 40 JAHREN**

Rödl & Partner bietet in der Schweiz ein für den nationalen und internationalen Mittelstand geprägtes interdisziplinäres Komplettangebot; seit September 2017 am neuen Standort im Medienpark in Zürich-Altstetten:



Auf der Homepage [www.roedl.de](http://www.roedl.de) werden dem Besucher laufend Fachbeiträge aus der ganzen Welt und unter [www.roedl.com/ch](http://www.roedl.com/ch) insbesondere solche aus der Schweiz zu Themen wie diesen vermittelt:

**Echte und unechte Gratifikation im Schweizer Arbeitsrecht**



Die Grenze zwischen Leistungslohn und Gratifikation ist oft nicht einfach. Eine Abgrenzung in einem konkreten Fall ist aber von erheblicher Bedeutung, da dem Arbeitgeber bei der Ausrichtung einer Gratifikation ein bestimmtes Ermessen zukommt, wohingegen eine Zahlung, die als Lohnbestandteil zu qualifizieren ist, vorbehaltlos im selben oder zumindest ähnlichen Umfang geschuldet ist.

**Investitionsklima**



Die immense Innovationskraft und die enge Verzahnung von Forschung und Industrie sind für die im Global Competitiveness Report führende Schweiz neben niedrigen Steuern und guten Lebensbedingungen Vorteile, mit denen im internationalen Vergleich langfristig getruppelt wird.

**Unternehmenskauf in der Schweiz**



Bis zum Inkrafttreten des Fusionsgesetzes wurden in der Schweiz für Unternehmenskäufe die allgemeinen kaufrechtlichen Normen angewendet. Seither sind die Fusion

und die Vermögensübertragung ausdrücklich in einem Gesetz geregelt.

**Ergänzender Vermögensschutz durch den Vorsorgeauftrag**



Will der Unternehmer vermeiden, dass sich die Erwachsenenschutzbehörde bei seiner allfälligen Urteilsunfähigkeit mehr als notwendig in relevante vermögensrechtliche

Belange einmischt, so sichert er sich durch den rechtzeitig abzufassenden Vorsorgeauftrag ab.

# Rödl & Partner

Rödl & Partner in der Schweiz



Die Geschichte von Rödl & Partner in Zürich beginnt eigentlich gleichzeitig mit jener von Rödl & Partner International: 1977 startete der Unternehmer Jörg Wiederkehr den Aufbau eines auf Verwaltung von Personalverleih-Betrieben spezialisierten Unternehmens, das er 2001 mit einem Dutzend Mitarbeitern verliess, um die Qualidata Treuhand AG zu gründen. Zusammen mit Rödl & Partner International entstand 2007 die Schweizer Rödl & Partner AG, welche 2014 die Qualidata übernahm, die seither unter Rödl & Partner Treuhand AG firmiert.

Dem Initianten schlossen sich 2006 der dipl. Treuhandexperte Adriano Marietta und 2010 der dipl. Wirtschaftsprüfer Thomas Zürcher an. Unter Leitung der gleichberechtigten Geschäftsleitungspartner wurde mit dem dipl. Steuerexperten Remigius Häring und dem Juristen Andras Bedoe seither auch die Steuer- und Rechtsberatung ausgebaut.

Gleichzeitig mit dem 10jährigen Jubiläum von Rödl & Partner in der Schweiz haben sich nun 42 Kolleginnen und Kollegen aufgemacht, den neuen Standort im Medienpark zu beziehen, wo die Teams aller Bereiche gemeinsam mit Human Resources und Finanzen auf der vierten Etage ihre Arbeitsplätze bezogen haben.



Das begeisterte Team freut sich auf jeden Besuch. Beste ÖV-Anbindung, moderne Infrastruktur und die Vorteile der städtischen Lage ermöglichen viele Optimierungen, um die Mandanten künftig noch zielgerichteter zu bedienen!

Rödl & Partner International



Geschäftsführende Partner

Rödl & Partner ist als integrierte Beratungs- und Wirtschaftsprüfungsgesellschaft an 108 eigenen Standorten in 50 Ländern vertreten. Unsere Mandanten vertrauen 4.500 Kolleginnen und Kollegen in den Geschäftsfeldern Rechtsberatung, Steuerberatung, Steuerdeklaration und Business Process Outsourcing, Unternehmens- und IT-Beratung sowie Wirtschaftsprüfung.

Rödl & Partner wurde 1977 von Dr. Bernd Rödl als Ein-Mann-Kanzlei in Nürnberg gegründet. Sorgfältig geplant, folgten Niederlassungen in Deutschland, in Mittel- und Osteuropa (ab 1989) sowie der Markteintritt in Asien (ab 1995), gefolgt von West- und Nordeuropa (ab 1998), den USA (ab 2001), Südamerika (ab 2005) und Afrika (ab 2008).

Wir setzen auf eigene Niederlassungen und die enge, fach- und grenzüberschreitende Zusammenarbeit im unmittelbaren Kollegenkreis. So steht Rödl & Partner für internationale Expertise aus einer Hand, geprägt von Unternehmergeist, den wir mit vielen Familienunternehmen teilen.

Dank unverwechselbarem «Kümmerer-Prinzip» haben die Mandanten einen festen Ansprechpartner. Er sorgt dafür, dass das komplette Leistungsangebot optimal eingesetzt werden kann; steht permanent zur Verfügung, erkennt Beratungsbedarf und identifiziert die zu klärenden Punkte. Unser interdisziplinärer Ansatz basiert auf den Kompetenzen in den einzelnen Geschäftsbereichen und verbindet diese nahtlos in fachübergreifenden Teams.

Interdisziplinarität und Internationalität oder starke Präsenz bei Familienunternehmen sind nicht einzigartig, aber deren Kombination: Ein Unternehmen, das konsequent auf die umfassende und weltweite Beratung von mittelständischen Unternehmen ausgerichtet ist, ist kein zweites Mal zu finden.